

FINANCIAL SUPPLY CHAIN SOLUTIONS

服务内容

- 国际贸易支付
- 生产/配送/零售 供应链中的支付
- 石油天然气行业中的支付
- 政府部门对商业企业，或商业企业对商业企业的支付（G2B或B2B）
- 政府部门对消费者支付（G2C）
- 商业企业对消费者支付（B2C）

系统分析

系统设计



系统发展和测试

综合系统

现实需求

许多金融机构都在寻求途径以改善他们企业间支付系统和提供的服务。随着金融服务行业不断的应用新技术和竞争的日趋激烈，各个公司都在寻求新的方法来调节、平衡现存的资产和设施以增加收入来源。各个银行和其它提供交易服务公司更需要创造出可行的、具升级潜力并且成本上可以支持的新型商业模式以尽可能向其客户提供增值服务。

目前，企业和政府机构间的交易活动仍在处于无法对各自财务供应链进行高效管理的情况下进行。尽管在过去的四十年里，现实的供应链领域在缩短转运时间、存货管理和提高可视性方面取得长足的进步，但在财务供应链（FSC）的管理工具方面却鲜有创新。因此，在财务供应链的市场里，对于那些能够重新将其人员，流程和技术设计整合成新的无缝链接的系统的公司而言，市场机会是极其巨大的。

方法

Xalles公司可以为客户提供全套完整的开发系统生命周期的服务。这项服务可以将我们的财务供应链服务，系统执行服务和商业设计服务结合起来，使企业拥有为其本身和客户进行设计，开发和成功的推出新型交易服务的能力。

我们如何与众不同

- 1) 我们没有对某个特定的软件或硬件品牌先入为主的立场，因此在检视客户问题的过程中我们始终保持着客观公正的立场。无论是帮助客户优化现有系统，还是基于我们的创新设计为客户提供解决方案，我们客观的态度使我们能够从客户的最佳利益出发行事。
- 2) 我们所有的咨询顾问均拥有此行业至少10年的咨询经验。
- 3) 我们基于对系统的整体性思维来开发设计我们的解决方案。我们采取快速原型方法，新颖的科技，并与已经过实践验证的SDLC（软件生命周期）方法的核心要素相结合。
- 4) 我们将尽力在客户现存的资产和其内在的优势间相平衡，并在任何可能的时候，都将降低成本、提高市场化速度，以及最大限度降低后续性的支持成本等因素纳入我们的解决方案中。
- 5) 我们充分了解如何将流程、科技，以及人员（用户心理）整合在一起，来确保我们能够根据客户的目前需求和未来需求设计、建立以及实施成功的解决方案。
- 6) 客户的盈利是我们成功的基石。我们会与客户一起，共同发展市场导向战略，并协助客户向其终端客户推广新型的财务供应链服务。



Xalles公司的一个核心竞争力是为政府和商业组织设计和推行财务供应链系统（FSC）。我们的首要目标是在所有参与FSC系统生命周期过程的各个相关部门中，帮助客户实现降低成本，提高可视性和增加可信度。我们设计和开发的终端对终端的解决方案，可以将流程自动化，极大的简化了原本复杂的交易和支付活动，并在任何可能的时候，在基于商业规则最优化实践的基础上，提前解决可能出现的分歧。